

Jahrestagung UNTERNEHMENSFÜHRUNG FÜR KANZLEIEN UND ANWÄLTE

Anmeldung online unter www.manz.at/rechtsakademie

oder per Fax 01/531 61-181 z.Hd. Frau Barbara Krenn

E-Mail: rechtsakademie@manz.at

Ja, ich melde mich an zur

Jahrestagung UNTERNEHMENSFÜHRUNG FÜR KANZLEIEN UND ANWÄLTE (EUR 520,- exkl. USt.)*

Mittwoch, 9. März 2016, 9.00 bis 17.00 Uhr

Hotel Bristol, Körntner Ring 1, 1010 Wien

*Der Teilnahmebetrag inkludiert Tagungsunterlagen, Erfrischungen und alkoholfreie Getränke zwischen den Vorträgen sowie das Mittagessen. Alle Teilnehmer/innen der Tagung erhalten ein Exemplar des MANZ Werks „Kompass Kanzleiranking“ des Autors Alexander Gendlin.

Anmeldebedingungen:

Sie erhalten unsere Anmeldebestätigung bzw. die Verständigung über einen allfälligen Terminwechsel sowie unsere Rechnung per E-Mail. Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass wir Ihnen bei Stornierung 14 Tage vor Seminarbeginn 50% des Teilnehmerbeitrags in Rechnung stellen müssen. Bei Stornierung 7 Tage vor Seminarbeginn sowie bei Nichterscheinen zum Seminar ohne Stornierung müssen wir den gesamten Beitrag verrechnen.

Irrtum und Preisänderungen vorbehalten. Ich stimme einer Verwendung und Verwertung meiner personenbezogenen Daten für die ordnungsgemäße Vertragserfüllung, für die Abrechnung und zur Bewerbung eigener Verlagsprodukte – durch konventionelle sowie elektronische Werbezusendungen – zu. Prospektstand: 12/2015. Als Gerichtsstand wird Wien vereinbart.

1. TEILNEHMER	SE0036
2. TEILNEHMER	
BERUFLICHE TÄTIGKEIT / 1	
BERUFLICHE TÄTIGKEIT / 2	
RECHNUNGSEMPFÄNGER	
ADRESSE · E-MAIL	
UNTERSCHRIFT	

Wir freuen uns auf Ihre Anmeldung!

RECHTSAKADEMIE MANZ 

Jahrestagung

UNTERNEHMENSFÜHRUNG FÜR KANZLEIEN UND ANWÄLTE

**Fachlicher Input und praktische Hilfestellung
für effiziente Kanzleisteuerung**

Mittwoch, 9. März 2016, 9.00 bis 17.00 Uhr

Hotel Bristol, Körntner Ring 1, 1010 Wien

- Kompass Kanzlei-Rankings
- Business Development (BD) & Sales
- Public Relations
- Ausgaben- und Kapitaloptimierung für den Kanzleibetrieb

Tagungsleitung: Mag. Alexander Gendlin
Vortragende und Sparringpartner aus der Praxis:
Dr. (iur) Saskia Wallner, Dr. Günther Jauck,
MMag. Dr. Felix Hörlsberger, MMag. Roman Rericha,
Dr. Oliver Stauber, Bernd Taucher

Jetzt anmelden!
www.manz.at/rechtsakademie

Konkrete Anregungen sowie Input für strategische Entwicklung



Speziell an die Rechtsbranche angepasste betriebswirtschaftliche Prozesse – präsentiert von Experten und Kanzleipartnern

Programm

Die Rechtsbranche stellt an die Unternehmensführung von juristischen Beratungseinheiten ganz spezielle Anforderungen. Wie diese Anforderungen in der Praxis umgesetzt werden, zeigen Ihnen unsere Experten für vier kritische Bereiche der Kanzleisteuerung. Am Ende jedes Vortrags stehen Ihnen zusätzlich zu unseren Experten prominente Kanzleipartner für ein 30-minütiges Q&A zur Verfügung.

Tagungsleitung:

Mag. **Alexander Gendlin**, Managing Director Law Business – Unternehmensberatung für die Rechtsbranche und MANZ- und C.H.BECK-Autor

Referenten:

Dr. **Saskia Wallner**, Global Partner & CEO Ketchum Publico
Dr. **Günther Jauck**, Gesellschafter und Co-Founder TJP Advisory & Management Services GmbH

Praktiker:

MMag. Dr. **Felix Hörsberger**, Managing Partner DORDA BRUGGER JORDIS Rechtsanwälte
MMag. **Roman Rericha**, Kanzleipartner BRANDL & TALOS Rechtsanwälte
Dr. **Oliver Stauber**, Rechtsanwalt CMS REICH-ROHRWIG HAINZ
Dr. **Bernd Taucher**, Kanzleipartner GRAF PATSCH TAUCHER Rechtsanwälte GmbH

Wirksame Maßnahmen der Kanzleisteuerung: Know-how und Best Practice

E-Mail: rechtsakademie@manz.at

09.00 – 09.05 Uhr

Begrüßung und Vorstellung des Programms

09.05 – 10.30 Uhr

Kompass Kanzlei-Rankings

- Wie erfolgt die Auswahl der richtigen Rankings?
- Zusammenstellen von geeigneten Informationen für Rankings
- Auswahl und Schulung von Mitarbeitern/innen für Rankingaufgaben innerhalb einer Kanzlei
- Einsatz von grundlegenden Projektmanagementtechniken bei der Rankingarbeit (Vermeiden von Feedbackchaos, optimale Kontrolle der Arbeiten, klare Verantwortlichkeiten)

Alexander Gendlin/Felix Hörsberger

10.30 – 10.45 Uhr

KAFFEPAUSE

10.45 – 12.15 Uhr

Business Development (BD) & Sales

- Wie sehen speziell an die Rechtsbranche und an Kanzleigrößen angepasste BD & Salesprozesse aus?
- Wie erfolgt eine kontinuierliche, strukturierte Schaffung von Kontakten für eine Mandatsgewinnung?
- Wie generieren Sie zusätzliche Mandate mit bestehenden Klienten?

Alexander Gendlin/Bernd Taucher

12.15 – 13.30 Uhr

MITTAGESSEN

13.30 – 15.00 Uhr

Public Relations (PR)

- Branchenspezifische Anforderungen der Rechtsbranche an PR
- Wie können eigene PR Meldungen in Medien erfolgreich platziert werden?
- Welche Kommunikationskanäle abseits der Medienarbeit bieten sich für Rechtsanwälte an?
- Litigation PR

Saskia Wallner/Roman Rericha

15.00 – 15.15 Uhr

KAFFEPAUSE

15.15 – 16.45 Uhr

Ausgaben- und Kapitaloptimierung für den Kanzleibetrieb

- Erkennen und Umsetzen von Einsparungspotentialen in einer Kanzlei
- „Find the money“ (Money in the air)
- „Get the money“ (Money on the table)
- „Keep the money“ (Money in your pocket)

Günther Jauck/Oliver Stauber

16.45 – 17.00 Uhr

Resumée und abschließende Diskussion