

# INHALT

<b>Die Wahrheit und nichts als die Wahrheit</b> .....	7
»Erweiterte« Verhörmethoden .....	13
Fernab der Folter .....	17
Der Vater der modernen Verhörmethodik .....	20
Die Reid-Technik .....	23
Der Ernstfall .....	25
<b>Das Interview – Fragen wie ein Profi</b> .....	29
Zeichen der Täuschung .....	37
Die Eröffnung des Interviews .....	40
Die Zweckfrage .....	48
Die Reflexfrage .....	50
Der direkte Ansatz .....	54
Die Vergleichsfrage .....	59
Offene Fragen .....	63
Professionelles Nachhaken – das Kreuzverhör .....	73
Die Köderfrage .....	84
Die Motiv- und Verdachtsfrage .....	92
Die Bestrafungsfrage und die zweite Chance .....	97
Abschlussfragen .....	98
Fazit .....	102
<b>Die Konfrontation – Illusion des Allwissens</b> .....	111
Die Beweise .....	120
Die Konfrontationsaussage .....	123

Das Leugnen .....	129
Der Einwand .....	136
Das Nachlegen .....	139
Fazit .....	153
<b>Das Thema – Eine goldene Brücke bauen .....</b>	<b>159</b>
Die Themenentwicklung .....	165
Die Alternativfrage .....	182
Zum Reden bringen .....	194
Fazit .....	200
<b>Die Verbindung – Das unsichtbare Band .....</b>	<b>205</b>
Der Mythos .....	210
Der Rahmen .....	212
Fear Down – das »Vaterunser des Vernehmers« .....	217
Pride Up .....	227
Zorn .....	232
Der »Freund« .....	234
Das Prinzip der Gegenseitigkeit .....	236
Fazit .....	241
<b>Die Verhörtechniken in der Praxis .....</b>	<b>245</b>
<b>Anhang – Die CIA-Klassifikation von Persönlichkeitstypen ...</b>	<b>263</b>
Dank .....	280
Anmerkungen .....	282
Literatur .....	294
Register .....	313